



Sales Manager Defence

Chcete ve svém oboru dosáhnout maxima? Máte rádi výzvy a nebojíte se je zdolávat? Staňte se členem našeho týmu a podílejte se na projektech, které je schopno zvládnout pouze několik firem na světě.

Požadujeme

- VŠ vzdělání
- angličtina (aktivní znalost slovem i písmem pro každodenní komunikaci)
- další jazyky výhodou (francouzština, španělština, ruština)
- pokročilá znalost MS Office
- výborné komunikační a prezentační dovednosti
- schopnost jednat a vyjednávat
- organizační dovednosti, týmová i samostatná práce
- řidičský průkaz B, aktivní řidič, ochota cestovat

Náplň práce

- proaktivně vyhledávat nové obchodní příležitosti, partnery a zákazníky /Business Development/
- rozvíjení obchodních vztahů s obchodními partnery z celého světa
- řízení a koordinace zahraničních projektů
- samostatné vedení obchodních případů
- služební cesty (veletrhy, obchodní jednání, prezentace u zákazníků)

Nabízíme

- finanční odměnu v závislosti na dosažených pracovních zkušenostech / výsledcích
- práci na perspektivních zahraničních projektech v oblasti obranného průmyslu
- práci v dlouhodobě prosperující firmě MESIT, s více než 70 letou historií, která je součástí skupiny OMNIPOL
- možnost osobního růstu, firemního školení
- využití a zdokonalování jazykových znalostí a dovedností
- notebook
- mobilní telefon
- 5 týdnů dovolené
- příspěvek na závodní stravování

Kontakt: personalni@mesit.cz